

営業マン必聴!

『MOTTO!』

会いたい営業マンになる!』

2017年4月8日(土)
午前10時30分~12時00分(受付10時00分~)

定員 : 25名限定

会場 : パルパローレビル4F
神戸市中央区元町通3丁目9-8

参加費 : 無料

対象 : 過去営業経験のある方
今後営業職に興味のある方

~セミナー終了後~

12時より参加者交流会をご案内いたします。

~素敵なランチをご準備してお待ちしております~

セールス業界において、お客様との信頼関係構築（AP）は、最大且つ永遠のテーマであり、セールスフローの源です！
お客様からもう一度会いたいと思われる営業マンとは？
お客様の心を捉えるコミュニケーションの秘訣とは？
営業に携わる者のみならず、豊かな人間関係の構築は、あなたの人生をより良く彩るために必要な要素です。

このような効果が望めます！

- あなたの第一印象に強力なパワーが宿る！
- 売り込まなくても売れる、傾聴力が身につく！
- お客様の心をつかみリピーターが増える！
- 大切なお客様のスペシャルな営業マンになれる！



講師紹介：宮本 敦子（みやもと あつこ）

モット！コミュニケーションラボ代表【米国・国際コーチ連盟認定コーチ（ACC）】
大学時に幼児教育、心理学を学ぶ。学生時代より企業受付、ナレーターなど接客・司会の仕事にも携わり、結婚後には、受付・営業・保育士など複数の仕事を平行しつつ、実家の経営に携わる。
その後IT企業へ就職。IT導入コンサルタントとして数百家へのデモやプレゼン、導入、教育を経験。
クライアントや部下の成長に携わること大きな喜びを感じ、2014年に独立。
これまでの豊富な経験（一般職・管理職・経営者）に基づく、**超実践型**研修講師として、老若男女・年齢を問わず、多くの支持を集め、多方面にて活躍中の人気講師。

■ 協賛・お申込み：アクサ生命保険株式会社 神戸三宮FA支社 ※お問い合わせは、担当者 or 下記責任者まで
〒650-0035 兵庫県神戸市中央区浪花町59 神戸朝日ビルディング20F

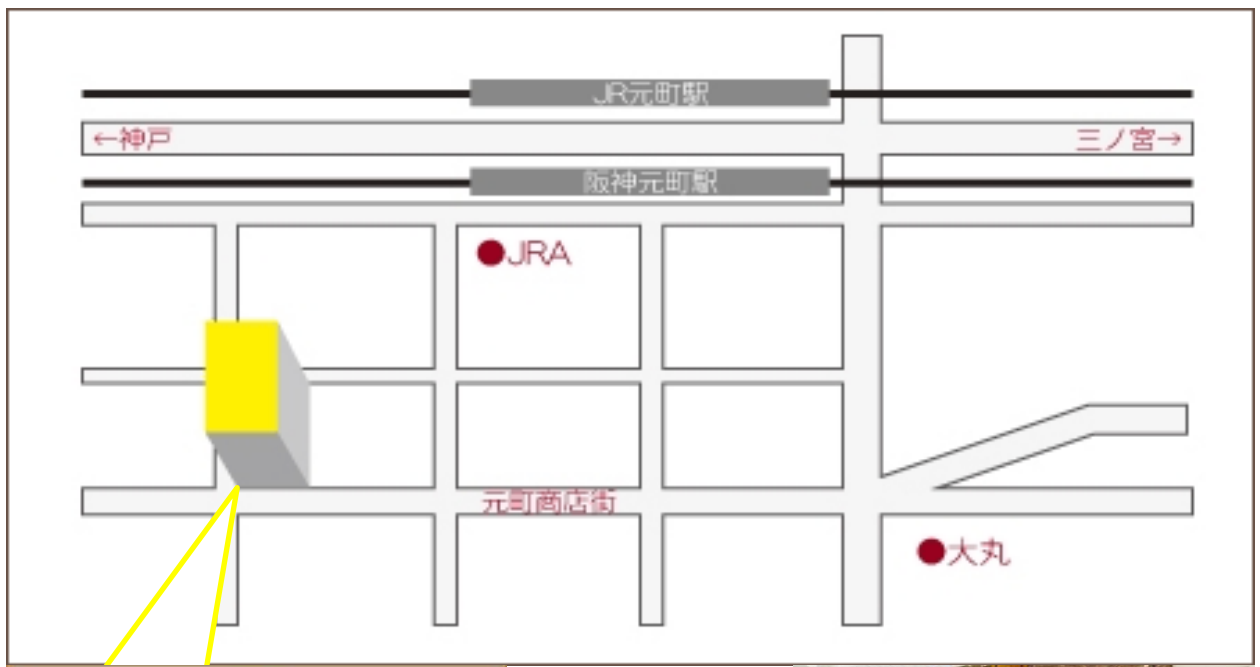
TEL 078-321-0693 FAX 078-321-0695 責任者 藪内・友井

◇ セミナー参加申込書 ◇ 『MOTTO!会いたい営業マンになる!』

ご参加者	様		
ご同伴者様 お名前	様	様	様
ご参加者連絡先	E-mail		

* 当社より電子メールでの各種ご案内を差し上げる場合がございます
* ご参加の皆様には、担当よりご参加の方に受講票の送付または確認のお電話をさせていただきます。
* お申し込み多数の場合は、先着順となりご希望に添えない場合もございますことご了承下さい。

アクサ生命は、お客様の個人情報を、①保険契約のお引き受け・ご継続・維持管理、保険金・給付金等のお支払、②関連会社・提携会社を含む各種商品・サービスのご案内・提供、ご契約の維持管理、③当社業務に関する情報提供・運用管理、商品・サービスの充実、④その他保険に関連・付随する業務のために利用します。
●その他、アクサ生命の個人情報に関する取り扱いに関する詳細はアクサ生命ホームページ（<http://www.axa.co.jp/life/>）掲載の「個人情報の取り扱いについてープライバシーポリシー」をご覧ください。
※ 担当者：



会場

パルパローレビル4F（セミナー会場へは中央エレベーターから）
1Fにある『KALDI COFFEE FARM』さん、Bakeryの『PAUL』さんが、目印です

所在地

〒650-0022 神戸市中央区元町通3丁目9-8
Tel 078-392-3870（代）

交通機関

・JR神戸線「元町駅」西出口徒歩2分

お車でお越しの場合

- ・大阪・京都・和歌山方面から
阪神高速3号神戸線磯上通一丁目出口 約7分
- ・和歌山方面から
阪神高速5号湾岸線住吉浜出口 約20分

※駐車場はございませんので、近隣のコインパーキングをご利用ください。